

Statistiken:

Neue Kundenabos (hier muss ICH) auch in die Liste aufgenommen werden, sollte ich neue Kundenabos abgeschlossen haben

TOP 10 Kundenabos (Anzahl)

Hier muss ich auch in die Liste aufgenommen werden, sollte ich unter den Top 10 sein

Ich bin mir nicht sicher, ob die Zahlen stimmen:

Wenn ich diese TOP 10 mit der Montenegro Qualifikation vergleiche müsste

Rosmarioe 14 nicht 13

Tanja 16 nicht 13

Moni 15 nicht 13

Melanie 14 nicht 13 haben,

Bitte um Erklärung und Kontrolle

Top 10 Kundenabos (Anzahl)		
aktueller Bestand - unabhängig vom Incentive		
Platz	Berater	Kundenabos
1.	Annette Harsch Linie 4 - Aktiv Berater	15
2.	Nina Fleschhut Linie 5 - Silber Member	14
3.	Rosa Maria Assenbaum Linie 2 - Diamant Member	13
4.	Tanja Longerich Linie 2 - Vertriebsleiter	13
5.	Monika Kunz Linie 4 - Aktiv Berater	13
6.	Melanie Hoffmann-Gebhard Linie 7 - Vertriebsleiter	13
7.	Cornelia Böhm-Sodan Linie 5 - Vertriebspartner	11
8.	Carina Harsch Linie 5 - Berater	11
9.	Gabi Ramstötter Linie 3 - Berater	10
10.	Dietmar Kuntz Linie 4 - Vertriebspartner	10

	✓ Rosa Maria Assenbaum	14.663	5/4 ✓	15/6 ✓
4	✓ Annette Harsch	13.052	4/4 ✓	16/6 ✓
7	✓ Carina Harsch	10.652	4/4 ✓	12/6 ✓
9	✓ Claudia Lattner Du	9.442	4/4 ✓	8/6 ✓
1	✓ Tanja Longerich	15.060	3/4	17/6 ✓
2	✓ Monika Kunz	14.785	3/4	16/6 ✓
5	✓ Dietmar Kuntz	12.661	3/4	11/6 ✓
6	✓ Melanie Hoffmann-Gebhard	12.492	2/4	15/6 ✓
8	✓ Marlene Mathis	9.565	3/4	11/6 ✓
10	✓ Hans-Peter Hoffmann	9.387	2/4	10/6 ✓
11	✓ Stefanie KARRER	8.511	2/4	10/6 ✓
12	✓ Gabriele Maier	8.052	2/4	9/6 ✓
13	✓ Cornelia Böhm-Sodan	7.732	0/4	13/6 ✓

TOP 10 Kundenabos (Umsatz)

Hier muss ich auch in die Liste aufgenommen werden, sollte ich unter den Top 10 sein

Hier verstehe ich nicht, warum manchmal die SOLL Punkte höher und manchmal niedriger sind als die IST Punkte- Was bedeutet pro Zyklus? Für uns ist interessant wieviel Kundenabopunkte im jeweiligen Monat (Stand jetzt) schon angerechnet wurden.

Zudem muss man hier auch wissen wieviel Abos die Teampartnerin für diesen Umsatz gebraucht hat.
zB Tanja Longerich: 1123 Kundenabopunkte (mit 16 Kundenabos)

Top 10 Kundenabos (Umsatz)			
Soll = Abo-Punkte pro Zyklus · Ist = abgerechnete Kundenabo-Punkte Juli 2026			
Platz	Berater	Soll (Punkte)	Ist (Punkte)
1.	Tanja Longerich Linie 2 - Vertriebsleiter	992,00	1.123,00
2.	Cornelia Böhm-Sodan Linie 5 - Vertriebspartner	859,00	778,00
3.	Annette Harsch Linie 4 - Aktiv Berater	751,00	574,00
4.	Peggy Groß Linie 3 - Bronze Member	693,00	488,00
5.	Carina Harsch Linie 5 - Berater	675,00	602,00
6.	Dietmar Kuntz Linie 4 - Vertriebspartner	640,00	742,00
7.	Melanie Hoffmann-Gebhard Linie 7 - Vertriebsleiter	640,00	640,00
8.	Nina Fleschhut Linie 5 - Silber Member	629,00	574,00
9.	Sabrina Ziegler Linie 3 - Vertriebspartner	613,00	532,00
10.	Carola Stöter Linie 1 - Berater	608,00	162,00

Abos Führungskräfte stimmen leider nicht!

Beispiel Rosmarie

Laut Liste:

eigenes ABO (1) + Kundenabos (13) + Teamabos (13) + Teamkundenabos (54) = Gesamt (103)

Tatsächlich:

eigenes ABO (1) + Kundenabos (13) + Teamabos (81) + Teamkundenabos (200) = Gesamt (295)

Beispiel Nina

Laut Liste:

eigenes ABO (1) + Kundenabos (14) + Teamabos (4) + Teamkundenabos (12) = Gesamt (31)

Tatsächlich:

eigenes ABO (1) + Kundenabos (14) + Teamabos (21) + Teamkundenabos (52) = Gesamt (88)

Ich nehme an, dass unter Teamabos nur die direkten Teampartnerabos zählen, tatsächlich sollten aber alle Teampartner abos in der kompletten Downline aufgeführt sein

Ich nehme an, dass unter Teamkundenabos nur die Teamkundenabos der Firstlines zählen, tatsächlich sollten aber alle Teamkundenabos alle Teampartner in der kompletten Downline aufgeführt sein

Abos Führungskräfte					
ab Stufe Vertriebsleiter - aktueller Stand					
					464
					13 eigene - 114 Kunden - 110 Team - 227 Teamkunden
Führungskraft	Eigene Abos	Kundenabos	Teamabos	Team-Kundenabos	Gesamt
Rosa Maria Assenbaum Linie 2 - Diamant Member	1	13	35	54	103
Gabriele Maier Linie 3 - Vertriebsleiter	1	7	9	67	84
Jasmin Grund Linie 4 - Gold Member	1	9	11	29	50
Stefanie KARRER Linie 4 - Bronze Member	1	8	9	27	45
Melanie Hoffmann-Gebhard Linie 7 - Vertriebsleiter	1	13	9	17	40
Jasmin Neuhauser Linie 1 - Silber Member	1	7	11	14	33
Nina Fleschhut Linie 5 - Silber Member	1	14	4	12	31
Tanja Longerich Linie 2 - Vertriebsleiter	1	13	5	1	20
Sandra Läufe Linie 6 - Bronze Member	1	8	6	2	17
Marlene Mathis Linie 1 - Diamant Member	1	8	5	2	16
Elke Barrabas Linie 2 - Bronze Member	1	6	5	2	14
Peggy Groß Linie 3 - Bronze Member	1	8	1	0	10
Ursula Otto Linie 3 - Vertriebsleiter	1	0	0	0	1

Unter Statistik sind die Zahlen verschieden:

Neugartner (Jul 2020) 17 + Liste anzeigen		1000 Punkte Shoppe (Jul 2020) 22 + Liste anzeigen		Provisioner (Jul 2020) 4.971,10 € Payline 4.146,51 € - Shop 208,62 € - WG 525,77 €	
Linie	Berater	Umsatz (Punkte)	Teamabos	Teamkundenabos	
Linie 1	37	7.493,00	12	34	
Linie 2	73	18.163,50	25	49	
Linie 3	90	18.355,00	33	64	
Linie 4	64	20.467,50	25	77	
Linie 5	78	15.638,50	22	84	
Linie 6	41	8.311,50	12	31	
Linie 7	18	3.549,00	7	19	
Linie 8	15	3.155,00	8	12	
Linie 9	7	1.720,00	3	5	
Linie 10	1	0	0	0	
Summe	455 	97.453,00	155 	417 	

Hier Umsatzpunkte Linie 1-10: 97.453

Hier im Vergleich die Zahlen unter Struktur Linie 1-10, die theoretisch gleich sein sollten: 92.211 – Warum?

Linie	Points	Provision %	Provision €
1. PP	7.493,00	7,00 %	524,51 €
2. PP	16.763,50	7,00 %	1.173,45 €
3. PP	17.755,00	7,00 %	1.242,85 €
4. PP	18.467,50	4,00 %	738,70 €
5. PP	15.238,50	2,00 %	304,77 €
6. PP	8.111,50	2,00 %	162,23 €
7.	3.549,00	0 %	0 €
8.	3.155,00	0 %	0 €
9.	1.720,00	0 %	0 €
10.	0	0 %	0 €
Gesamt	92.211,00		4.146,51 €

Abo-Umsatz in der Payline Live Soll (Punkte pro Zyklus) 38.375,00 Ist (im Monat abgerechnet) 37.912,50 Payline = 6 Ebenen - 504 Berater						
Abos nach Ebenen						
Ebene	Berater	Eigen-Abos	Team Kunden-Abos	neu im Monat (Juli)	Gesamt	Punkte
1. Ebene	37	12	34 +4	+4	46	3.963,00
2. Ebene	73	25 +3	49 +11	+14	74	7.081,00
3. Ebene	90	33 +7	64 +15	+22	97	8.423,00
4. Ebene	64	25 +2	77 +17	+19	102	8.935,00
5. Ebene	78	22 +3	84 +22	+25	106	6.974,00
6. Ebene	41	12 +1	31 +3	+4	43	2.999,00
7. Ebene	18	7 +1	19 +3	+4	26	2.067,00
8. Ebene	15	8	12 +5	+5	20	1.598,00
9. Ebene	7	3	5 +2	+2	8	588,00
10. Ebene	1	0	0	+0	0	0,00
Gesamt	424	147	375	+99	522	42.628,00

Was bedeuten diese 42.628 Abo-Punkte?

Wurden diese im aktuellen Monat schon abgerechnet?

Oder sind das die Punkte, die im Monat Juli – Stichtag 25. Abgerechnet werden.

Optimal wäre es, wenn man hier die aktuellen Zahlen sieht, die Stichtag 25. Im aktuellen Monat abgerechnet werden

Abo-Umsatz in der Payline Live Soll (Punkte pro Zyklus) 38.375,00 Ist (im Monat abgerechnet) 37.912,50 Payline = 6 Ebenen - 504 Berater						
---	--	--	--	--	--	--

Bei Abo-Umsatz in der Payline ist noch wichtig

Wieviel ABOs gibt es in der Payline:

zB: 6 Ebenen = 504 Partner

205 Teampartnerabos + 302 Teamkundenabos in der Payline (6 Ebenen)

Live-Rangliste Montenegro

Hier stimmt die Nummerierung nicht!

Die Gewinner müssen richtig nummeriert werden, diejenigen, die höhere Punkte haben, aber noch nicht die Mindestqualifikation erreicht haben, werden darunter gereiht. Wenn zB eine Tanja Longerich aktuell die meisten Punkte hat, aber noch keine Mindestqualifikation geschafft hat, ist sie nicht Platz 1, sondern Platz 5 – wenn sie dann die Mindestqualifikation geschafft hat, springt sie nach oben!

Das Live-Ranking Alle Aktivern					Nur die besten 20 qualifizierten Berater gewinn
Die Liste zeigt alle Berater mit mehr als 0 Punkten. Die besten 20 qualifizierten Berater (hervorgehoben) gewinnen; die Plätze danach zeigen, wer noch nachlegen kann. Namen erscheinen erst, wenn die Teilnahme am Incentive bestätigt wurde.					
VIP-Ansicht: Klarnamen aller Teilnehmer werden angezeigt.					
RANG	BERATER	GESAMTPUNKTE	PARTNER	ABOS	STATUS
1	Rosa Maria Assenbaum	14.663	5/4 ✓	15/6 ✓	Gewinner
4	Annette Harsch	13.052	4/4 ✓	16/6 ✓	Gewinner
7	Carina Harsch	10.652	4/4 ✓	12/6 ✓	Gewinner
9	Claudia Lattner du	9.442	4/4 ✓	8/6 ✓	Gewinner
1	Tanja Longerich	15.060	3/4	17/6 ✓	Offen
2	Monika Kunz	14.785	3/4	16/6 ✓	Offen
5	Dietmar Kuntz	12.661	3/4	11/6 ✓	Offen
6	Melanie Hoffmann-Gebhard	12.492	2/4	15/6 ✓	Offen
8	Marlene Mathis	9.565	3/4	11/6 ✓	Offen
10	Hans-Peter Hoffmann	9.387	2/4	10/6 ✓	Offen
11	Stefanie KARRER	8.511	2/4	10/6 ✓	Offen
12	Gabriele Maier	8.052	2/4	9/6 ✓	Offen
13	Cornelia Böhm-Sodan	7.732	0/4	13/6 ✓	Offen

Portokosten beim ABO (Deutschland) für Teampartner ist höher als bei Einzelbestellungen, ist aber nur in Deutschland so – für Österreich passt es:

Österreich ABO; 25,21 Porto

Bestellland Österreich	Lieferland Österreich	MwSt Nein	Reverse Charge Verfahren JA
---------------------------	--------------------------	--------------	--------------------------------

Die Produktpreise werden entsprechend Deinem Karriere-Level **Diamant Member** abzüglich 30,0 % Marge angezeigt und brechnet.

Produkt hinzufügen			
#	Artikel	Anzahl	Preis
	Abo 2 x Bio Aloe Vera & Aronia Direktsaft ★ Basis Inhalt: 1000 Art-Nr.: 6070150 X ARTIKEL ENTFERNEN	- 2 +	56,24 €
Zwischensumme Abo-Produkte:			56,24 €
Gesamtsumme der nächsten Lieferung:			81,45 €

Österreich Einzelbestellung; 25,21 Porto

Warenkorb

	Artikel	Einzelpreis	Anzahl	
	Bio Aloe Vera & Aronia Direktsaft Inhalt: 500 Art-Nr.: 6030300 Points: 16,00 X ARTIKEL ENTFERNEN	15,820 €	- 4 +	63,28 €
	MSM PURE Inhalt: 90 Kapseln Art-Nr.: 9000250 Points: 0 1. Kompensationsprodukt	0,000 €	1 x	0,00 €
	Bio Kurkuma mit schwarzem Bio Pfeffer (Piperin) Inhalt: 90 Kapseln Art-Nr.: 9000200 Points: 0 2. Kompensationsprodukt	0,000 €	1 x	0,00 €

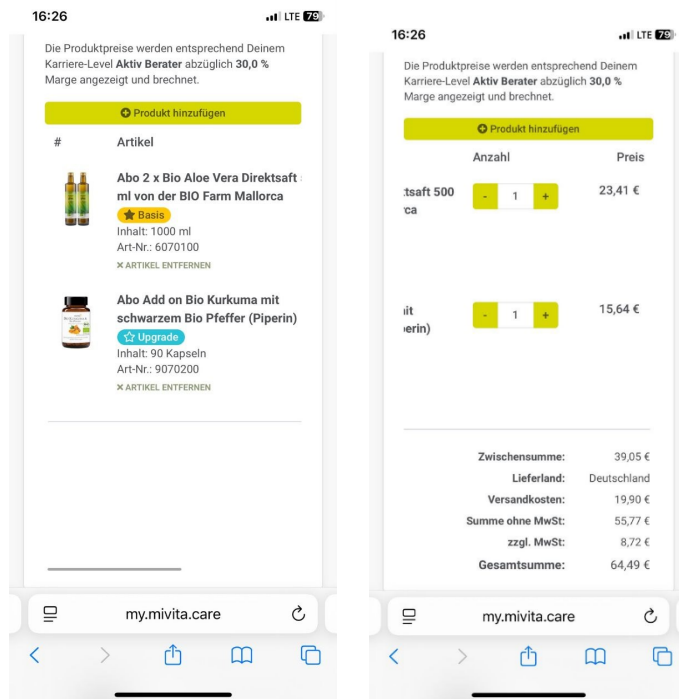
Du hast 4 Artikel in Deinem Warenkorb

Points gesamt: 64,00

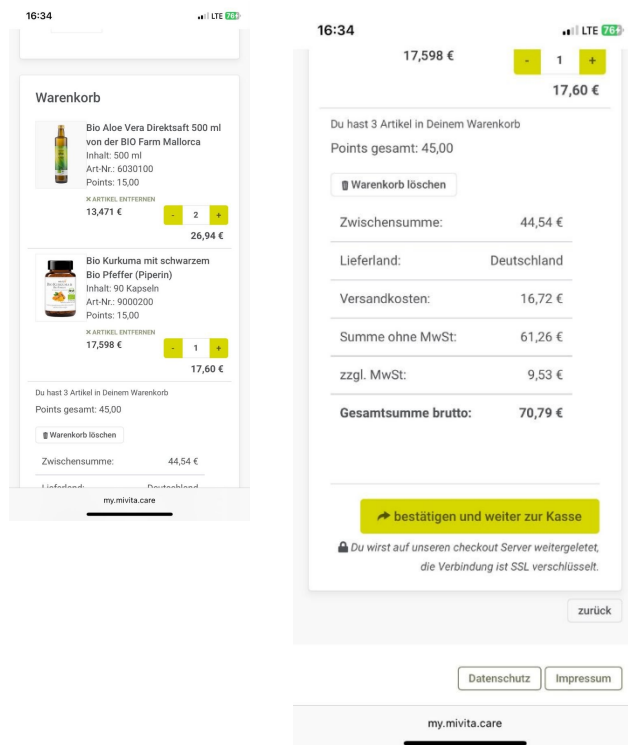
[Warenkorb löschen](#)

Zwischensumme:	63,28 €
Lieferland:	Österreich
Versandkosten:	25,21 €
Summe ohne MwSt:	88,49 €
zzgl. MwSt:	0,00 €
Gesamtsumme netto:	88,49 €

ABO Bestellung Deutschland, Porto 19,90 – dies ist ein Teampartnerabo



Einzelbestellung Deutschland, Porto 16,72 – dies ist ein Teampartner-einzelbestellung



-	1	Claudia Lattner info@claudialattner.com 📅 21.12.1985 📞 +43 6509941689 Diamant Member 4816 Gesamte Points: 1.351,00 E: 699,00 S: 652,00 Umsatz netto: 1.526,92 € E: 530,87 € S: 996,05 € 📊
-	1	Marlene Mathis mail@chancengeberin.at 📅 30.08.1952 📞 +43 6644030542 Diamant Member 4818 Gesamte Points: 2.346,50 E: 1.568,00 S: 778,50 Umsatz netto: 2.703,72 € E: 1.521,66 € S: 1.182,06 € 📊
-	2	Rosa Maria Assenbaum r_assenbaum@t-online.de 📅 03.01.1959 📞 +49 17662590478 Diamant Member 4822 Gesamte Points: 2.003,00 E: 907,00 S: 1.096,00 Umsatz netto: 2.196,57 € E: 583,16 € S: 1.613,41 € 📊
-	3	Claudia Pohl naturkosmetik.mivita@web.de 📅 07.04.1971 📞 +49 15123671081 Berater 4738 Gesamte Points: 127,50 E: 0 S: 127,50 Umsatz netto: 202,01 € E: 0 € S: 202,01 € 📊
	4	Constanze Vetterl service@naturare-mivita.de 📅 12.07.1972 📞 +49 01741970648 Berater 4750 Gesamte Points: 0 E: 0 S: 0 Umsatz netto: 0 € E: 0 € S: 0 € 📊
	3	Sandra Weigl sandra@bodyandnature.care 📅 13.11.1967 📞 +49 16090428912 Berater 4829 Gesamte Points: 0 E: 0 S: 0 Umsatz netto: 0 € E: 0 € S: 0 € 📊
	3	Ellen Steiner info@ellen-steiner.de 📅 11.09.1969 📞 +49 1788690557 Berater 4830 Gesamte Points: 433,50 E: 374,50 S: 59,00 Umsatz netto: 509,38 € E: 417,24 € S: 92,14 € 📊
	3	Simone Schönmeier Simone.Schoenmeyer@t-online.de 📅 21.07.1982 📞 +49 017662827967 Berater 4835 Gesamte Points: 0 E: 0 S: 0 Umsatz netto: 0 € E: 0 € S: 0 € 📊
-	3	Randolph Romera - Bao sabine@romera-bao.at 📅 12.04.1972 📞 +43 6605732037 Vertriebspartner 4840 Gesamte Points: 364,50 E: 364,50 S: 0 Umsatz netto: 400,27 € E: 400,27 € S: 0 € 📊
-	4	Petra Gerstgraser petra@gerstgraser.at 📅 21.05.1988 📞 +43 6641021081 Vertriebspartner 4855 Gesamte Points: 420,00 E: 420,00 S: 0 Umsatz netto: 447,68 € E: 447,68 € S: 0 € 📊

Unter Struktur wäre es noch hilfreich, wenn man 2 Symbole noch bei den Teampartnern hinzufügt.

Zum Beispiel in grün ein A (dieser Teampartner hat ein eigenes ABO)

Daneben zum Beispiel in Rot (8) – das heißt dann dieser Teamartner hat 8 eigenen Kundenabos